

AMBITIØS PRODUKTSPECIALIST TIL ET HASTIGT VOKSENDE MARKED

- en spændende stilling med salg af high-end produkter hos en af de markedsledende aktører indenfor endoskopi

Ønsker du at arbejde med salg i et hastigt voksende marked, og trives du i et ambitiøst og effektivt miljø? Har du kendskab til operationsstuer og medikoteknisk udstyr? Trives du med at være på farten i et frit, selvstændigt og udadvendt job? Forstår du at aflæse kunders behov og formidle komplekse produkter? Og har du lyst til at repræsentere et stærkt internationalt brand?

Så er du muligvis den nye Produktspecialist, som vi leder efter til KARL STORZ!

KARL STORZ

KARL STORZ udvikler, producerer og sælger udstyr til endoskopisk kirurgi og tilbyder blandt andet totalløsninger i form af integrerede højteknologiske operationsstuer. KARL STORZ Endoscope blev grundlagt i Tyskland i 1945 og er i dag en velanset aktør og en af verdens førende inden for sit område. Virksomhedens danske afdeling, KARL STORZ Endoskopi Danmark A/S, ligger i Holte. Herfra varetager medarbejderne ansvaret for KARL STORZ' aktiviteter i Danmark indenfor markedsføring, salg, distribution, service og lager.

Jobbet

I jobbet som Produktspecialist vil dit primære fokus være salg af produkter til endoskopi, herunder undervisning i brugen af disse produkter. Der følger to skriveborde med stillingen. Det ene bliver din hjemmearbejdsplads, det andet står på firmaets danske kontor i Holte, hvor du og dine 16 kolleger samles af og til. Din firmabil fragter dig frem og tilbage og rundt til dine kunder indenfor det offentlige danske sygehusvæsen, privathospitaler og speciallæger i Region Sjælland. Din opgave bliver at opdyrke nye kunderelationer samt at sikre vedligeholdelse og udvikling af eksisterende kunder, hvor en seriøs og målrettet bearbejdning bliver afgørende for din succes.

Din hverdag vil være præget af et godt samspil med dine kolleger, for selvom du arbejder selvstændigt og selv planlægger din dag, har du altid mulighed for at få support fra dine dygtige og professionelle kolleger, så I sammen udgør en stærk samarbejdspartner for kunden. Du bliver således en del af et dynamisk salgsteam og vil efter en grundig oplæring indenfor dit produktområde hurtigt kunne komme i gang med at arbejde selvstændigt. Med tiden vil du også komme til at lære resten af KARL STORZ's samlede produktportefølje at kende og dermed få banet vejen for dén kontinuitet og de langsigtede perspektiver, som man ønsker at give dig i dit job hos KARL STORZ.

Din professionelle baggrund

Vi forestiller os, at du f.eks. er tidligere operationssygeplejerske og ydermere har noget salgserfaring med i bagagen – meget gerne fra den medikotekniske industri. Som den rette kandidat besidder du følgende faglige kompetencer:

- Du har klinisk baggrund - gerne (men ikke nødvendigvis) med erfaring indenfor endoskopi.
- Du kan sælge eller har gode evner for at lære det.
- Du har evt. erfaring med salg til offentlige sygehuse.
- Du arbejder med IT på brugerniveau.
- Du forstår - og er god til at formidle - teknisk information.
- Du har let ved at forstå og arbejde med tal.
- Du taler og skriver engelsk. Tysk vil være en fordel men er ikke et must.

Stillingen er:
Besat

Ansøgningsfrist:
Besat

Kontaktperson:
Mette Landau
+45 21 90 21 88

Lokation:
Skovlytoften 33
2840 Holte

Bopæl på Sjælland vil være en fordel.

Din personlige profil

Vi leder efter dig, som brænder for at igangsætte, udvikle og drive salget hos kunderne. Sortimentet fra KARL STORZ er kendt for at være high-end produkter, og det motiverer dig, at du kan være stolt af det brand, du repræsenterer, og at du kan sælge det på kvaliteten og den værdi, det tilfører kunden - fremfor blot på pris. Vi forestiller os ydermere, at du er en person, der kan beskrives med følgende karakteristika:

- Du har let ved at blive begejstret – og begejstre andre.
- Du har et højt energiniveau og et stærkt personligt drive.
- Du er struktureret og selvdrevet.
- Du har selvtillid, viljestyrke og personlig råstyrke.
- Du har gode samarbejdsevner.
- Du har humoristisk sans og et positivt livssyn.
- Du besidder evnerne til både at være holdspiller og individualist.
- Du motiveres af forandringer og nytænkning.

Vi tilbyder

KARL STORZ er en tysk familieejet virksomhed med stærke traditioner og en høj grad af stabilitet og gode udviklingsmuligheder for medarbejderne. Virksomheden er kendetegnet ved positiv social atmosfære, hvor man vægter integritet og respekt for kollegaer, kunder og partnere højt. Og man glæder sig på kontoret i Holte til at få endnu en kollega, der vil arbejde med samme positive entusiasme. Foruden firmabil bliver der stillet telefon og bærbar PC til rådighed samt sundhedsforsikring og en attraktiv løn og bonusordning.

Vi tilbyder et attraktivt og udfordrende job med mulighed for at påvirke din faglige og personlige udvikling. Det er et job i en ambitiøs salgsdrevet organisation med et højt fagligt niveau og en professionel indstilling. Alt i alt en super spændende stilling i en solid international virksomhed på et dynamisk og konkurrencepræget marked. Du bliver en del af en virksomhed med høj anciennitet, hvor der er højt til loftet og kort fra idé til handling.

Der er tale om en fuldtidsstilling, og dine salgsevner skal gerne i brug hos KARL STORZ Endoskopi Danmark A/S snarest!

Interesseret?

Søg stillingen ved at klikke på ansøgningsknappen, hvor du kan uploade din ansøgning og dit CV.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Founder/CEO Mette Landau fra Landau Global Search & Selection på mobil: + 45 2190 2188.

Landau Global Search & Selection varetager rekrutteringsprocessen, og ansøgninger vil blive læst løbende. Vi forbeholder os muligheden for at indkalde kandidater inden ansøgningsfristens udløb.



Vi glæder os til at høre fra dig!

Læs mere om KARL STORZ på www.karlstorz.com