

Business Developer – svensk, norsk, engelsk, tysk eller hollandsk!

Har du andre sproglige kompetencer end dansk? Vil du med på en spændende international vækstrejse? Og kunne du tænke dig et job med stor fleksibilitet hvad angår arbejdssted og arbejdstider?

Så har vi muligvis jobbet til dig!

Vi søger dig, som taler og skriver flydende svensk, norsk, engelsk, tysk eller hollandsk. Du har et vist kendskab til økonomi og/eller regnskab, og du har lyst til at være med til at udbrede kendskabet til en international software-virksomhed med stort potentiale.

Virksomheden hedder Konsolidator A/S og er en ambitiøs specialistvirksomhed, som har udviklet et cloud-baseret, finansielt konsoliderings- og rapporteringsværktøj – [Konsolidator®](#). Med fokus på et udbredt behov blandt koncerner har virksomheden udviklet en simpel og intuitiv applikation, som kan gøre fremtidens regnskabsafdelinger langt mere effektive, end de er i dag. Konsolidator har succes med sit produkt og vækster derfor hastigt - ikke blot i Danmark men også ud over landets grænser. Derfor har virksomheden brug for folk med forskellig sproglig baggrund, der kan hjælpe dem med salgets tidlige faser i de forskellige lande.

Et frit job med gode udviklingsmuligheder og stor fleksibilitet

Jobbet som Business Developer indebærer lead generering ved hjælp af værktøjer så som LinkedIn Sales Navigator og diverse internationale og lokale virksomhedsdatabaser. Dernæst udsendelse af mails på baggrund af leadlister. Og endeligt opkald til og opfølgning på de virksomheder, der viser interesse. Eftersom Konsolidator vokser og løbende udvikler både produkt og processer, vil der på sigt blive mulighed for at blive involveret i andre af virksomhedens salgsrelaterede aktiviteter.

I jobbet hos Konsolidator vil du blive en del af et stærkt team med gode kolleger, der arbejder med hhv. systemudvikling, salg og markedsføring samt onboarding/implementering. Med jobbet som Business Developer vil du få en høj grad af fleksibilitet i dit arbejdsliv. Du kan i et vist omfang arbejde hjemmefra, hvis du ønsker det, og du kan tilpasse dine arbejdstider til dit privatliv. Vi er således interesseret i Business Developers både på deltid og på fuld tid. Aftenarbejde vil også være muligt i passende omfang.

Din faglige og personlige profil

Vores tanker om din faglige baggrund spænder bredt. Din nøjagtige uddannelse og dit erhvervsforløb er ikke altafgørende. Men et vist kendskab til økonomi og/eller regnskab er nødvendigt, ligesom erfaring med salg via mail og/eller telefon vil være en fordel, men ikke et must. Vigtigt er det naturligvis, at du har lyst til et fleksibelt job, hvor du kan gøre brug af dine sproglige kompetencer, og hvor du sammen med resten af teamet kan være med til at udvikle Konsolidator's forretning ved at udbrede kendskabet til virksomheden på det internationale marked. Hvad du ikke har prøvet før, kan du lære. Du vil naturligvis få et grundigt introduktionsforløb, hvor du vil blive sat ind i alt, hvad du behøver at vide.

På det personlige plan forestiller vi os en profil, der har gå-på-mod og selvdisciplin til at holde salgsprocessen i gang med mails og opkald. Ydermere forventer vi, at du er i besiddelse af følgende personlige egenskaber:

- Du er teamorienteret
- Du er struktureret og administrativt stærk
- Du følger op og følger tingene til dørs
- Du sikrer kvalitet
- Du er stabil og tålmodig
- Du er serviceminded

Sammen med resten af dit team er du med til at generere leads og booke møder til konsulenterne ude i marken. Du drøfter løsningen med kunden og sikrer løbende opfølgning, indtil mødet er kommet i kalenderen.

Stillingen er:

Besat

Ansøgningsfrist:

Besat

Kontaktperson:

Mette Landau
+45 21 90 21 88

Lokation:

Tobaksvejen 2A
2860 Søborg

Konsolidator tilbyder

Udover gode udviklingsmuligheder og stor fleksibilitet i jobbet, tilbyder Konsolidator et venligt arbejdsmiljø med højt til loftet og korte beslutningsveje samt en god fast løn med mulighed for en ekstra bonus, når det går godt.

Konsolidator A/S har som mål at være det førende konsolideringssystem i Danmark og globalt. Startende med Norden, DACH, UK og Benelux er strategien at fortsætte til andre europæiske markeder. Så hvis du har lyst til at være med til at udvikle en spændende og ambitiøs virksomhed langt ud over Danmarks grænser, så kom med på Konsolidator-teamet!

Interesseret?

Søg stillingen allerede i dag ved at klikke på ansøgningsknappen, hvor du kan uploade din ansøgning og dit CV.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Managing Partner Mette Landau fra Landau Global Search & Selection på mobil: + 45 2190 2188.

Landau Global Search & Selection varetager rekrutteringsprocessen, og ansøgninger vil blive læst løbende. Vi forbeholder os muligheden for at indkalde kandidater inden ansøgningsfristens udløb.

Tiltrædelse er i foråret 2019.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Læs mere om Konsolidator på www.konsolidator.com