

Service-minded og løsningsorienteret Sales Advisor søges

Har du sans for at skabe den gode kundeoplevelse, der udspringer af din oprigtige interesse for kundens behov, og drives du af resultater? Trives du i en selvstændig rolle, og har du en positiv indstilling til udfordringer? Har du erfaring med BtC salg, og har du lyst til at være en del af Veneta.com's vækstrejse i Danmark?

Hvis ja, så har du hos Veneta.com nu en spændende jobmulighed i en visionær virksomhed, som er en af de hurtigst voksende livsstilsvirksomheder i Holland, og er i kraftig vækst i Danmark og Belgien.

The position is:
Closed

Application Deadline:
Closed

Contact person:
Cecilie Langberg
Lyngsøe
+45 51 54 12 93

Location:
Blegdamsvej 6
2200 København N



Om Veneta.com

Veneta.com er en E-COM virksomhed, der på en nem og overskuelig måde tilbyder skræddersyede gardiner af høj kvalitet. Veneta.com er for alle fra handyman-typen, som kan gøre alt selv, til typen med ti tommelfingre. Og kun når kunden er 100 procent tilfreds, er Veneta.com tilfreds.

I Holland har Veneta.com positioneret sig blandt de ti hurtigst voksende livsstilsvirksomheder. Lige siden lanceringen i Danmark i foråret 2023 har væksten i Danmark været markant.

I Veneta.com tror de på at gøre ting anderledes, nemmere og billigere. Fremfor butikker eller andre dyre mellemlid sælger de løsninger, der kan håndteres direkte fra producent til kunde.

Uanset om det er online, i telefonen eller hjemme hos kunderne, har Veneta.com fokus på 100 procent kundetilfredshed, og alle 350 medarbejdere arbejder hver dag for at opnå dette. Indtil videre er det lykkedes i Holland og Belgien, og visionen er, at danskerne skal kende Veneta.com som den mest relevante og servicemindedede gardinforretning.

Veneta.com har været igang med salget i Danmark i 3 år, og søger nu en Sales Advisor til et distrikt på Sjælland, Nord for E20, til at rådgive kunder, der har ønsket et besøg fra Veneta.com

[KLIK HER](#) og se videon om rollen som Sales Advisor hos Veneta.com

Om dig

Som Sales Advisor hos Veneta.com får du ansvaret for at besøge kunderne i deres private hjem, hvor du afdækker kundens behov, præsenterer løsninger og rådgiver for til sidst at konvertere kundens ønsker til et salg. Planlægningsafdelingen sørger for, at dine møder er booket på forhånd, så du ved, hvem du skal besøge. Det frigiver tid til, at

du kan fokusere på det, du er bedst til: At rådgive kunderne og gøre dem glade.

Dine opgaver vil blandt andet være:

- Kundebesøg og salg til privatkunder i et nærmere defineret område.
- Udøve kundeservice på højeste niveau og dermed sikre, at dine kunder bliver ambassadører for Veneta.com
- Ansvar for omsætning og bruttoavance af virksomhedens produkter i det tildelte område
- Lukke ordren hos kunden via Veneta.com
- Opfølgning på tilbud fremsendt til kunder

Vi forestiller os, at du besidder følgende faglige og personlige kompetencer:

- Du har salgserfaring fra konceptsalg/løsningssalg eller anden relevant erfaring
- Du motiveres af at skabe kundeoplevelser baseret på en oprigtig interesse i kundens behov
- Du har en imødekommende udstråling og et positivt drive
- Du er god til at holde overblik og har øje for detaljerne
- Du trives i en selvstændig rolle og tager ansvar for dine opgaver
- Du forbereder dig grundigt og arbejder struktureret
- Du har en høj integritet og er ordentlig og pålidelig i dit arbejde
- Du formår at sætte mål og nå dem

Din ansættelse vil begynde med intensiv træning og en tur til Holland. Her vil du få indsigter i ånden og visionen bag Veneta.com's succes og se, hvordan medarbejderne arbejder ud fra Veneta.com's kerneværdier om den positive tilgang og den gode kundeoplevelse.

Du tilbydes

Veneta.com tilbyder et alsidigt og spændende job med masser af faglige og personlige udfordringer - et job med stort udviklingspotentiale. Du vil få tildelt firmabil med Veneta.com logo, firmatelefon og en tablet. Lønnen vil matche dine ansvarsområder og kompetencer.

Hvis ovenstående fanger dig, og du har lyst til at komme med på en spændende og stejl vækstrejse i en stærk virksomhed med visioner, så er dette helt sikkert noget for dig!

Tiltrædelse snarest muligt!

Interesseret?

Søg stillingen ved at klikke på ansøgningsknappen, hvor du kan uploade din ansøgning og dit CV.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Cecilie Lyngsøe fra Landau Headhunting på mobil: + 45 5154 1293.

Landau Headhunting varetager rekrutteringsprocessen, og ansøgninger vil blive læst løbende. Vi forbeholder os muligheden for at indkalde kandidater inden ansøgningsfristens udløb.



Vi glæder os til at høre fra dig!

Læs mere om virksomheden på www.veneta.com